

REINER SCT timeCard Partnerprogramm 2026

Einleitung

Das REINER SCT timeCard Partnerprogramm 2026 wurde grundlegend überarbeitet, um unseren Partnern eine klarere Struktur, mehr Transparenz sowie verbesserte Entwicklungs- und Wachstumsmöglichkeiten zu bieten. Mit dem neuen Modell werden bestehende Partnerschaften neu eingeordnet und auf Basis von Qualifikation, Engagement und erfolgreicher Zusammenarbeit weiterentwickelt.

Ziel des Programms ist es, Partner in ihrer Marktposition zu stärken, sie im Vertrieb sowie in der technischen Kompetenz zu unterstützen und durch abgestufte Vorteile, Schulungsangebote und Marketingunterstützung einen nachhaltigen gemeinsamen Erfolg zu ermöglichen.

Die Partnerstufen im Überblick

Im REINER SCT timeCard Partnerprogramm gibt es vier Partnerstufen. Diese basieren auf Kompetenzen, Zertifizierungen und Engagement im Markt.

Partnerstufe	Fokus und Charakteristik	Anforderungen (allgemein beschrieben)	Leistungen (allgemein beschrieben)
Basispartner	Einstiegspartnerschaft mit grundlegender Produktkenntnis	Möglichkeit zur Teilnahme an Grundlagenschulung, timeCard eCampus, Basisvertrieb wünschenswert	Zugang zu Standardinformationen
Kompetenzpartner	Vertiefte Fachkenntnis und aktives timeCard-Angebot im Markt	Zertifizierungen, regelmäßige Teilnahme an Schulungen	Erweiterter Support, Marketingmaterialien, persönlicher Partnerbetreuer
Premium Partner	Etablierter Marktpartner mit hoher Expertise und Vertriebsleistung	Nachweis erfolgreicher Projekte, erweiterte Zertifizierungen	Erweitertes Partnermanagement, Lead-Weitergabe, Schulungsvorteile, persönlicher Partnerbetreuer
Elite Partner	Strategischer Schlüsselfachpartner mit starker Marktposition	Langjährige Zusammenarbeit, hohe Projektzahlen, höchste Zertifizierung	Exklusive Vorteile, strategische Partnerschaft, persönlicher Partnerbetreuer



Beschreibung der Partnerstufen

1. Basispartner (Einstiegsstufe)

Basipartner erhalten Zugang zum REINER SCT timeCard Portfolio und timeCard eCampus. Diese Stufe dient als **Einstieg in das Partnerprogramm** und bietet die **Grundlage für den weiteren Kompetenz- und Umsatzaufbau**, damit bis zum Ablauf des ersten Jahres die nächste Partnerstufe erreicht wird.

Schwerpunkte dieser Stufe: – Grundlegendes Produktverständnis – Einstieg in die Vermarktung und Implementierung – Allgemeine Partnerinformationen

Voraussetzungen / Zertifizierung für diese Stufe:

- Einmalige Qualifizierung über timeCard eCampus
- 1 Marketingmaßnahme (jährlich)
- Partner-Jahresgebühr: 299,00 € ab dem 2. Kalenderjahr (Bei Nicht-Erreichen der nächsten Partnerstufe)

Wir bieten:

- **Marge: 10 %**
- Marketingunterstützung / REINER SCT Partnerportal
- Projektbegleitung durch Mentoren (kostenpflichtig)
- Kostenlose timeCard NFR-Lizenz
- Zugang zum timeCard eCampus
- tCP-Nummer* für die timeCard Installation

2. Kompetenzpartner

Kompetenzpartner verfügen über eine vertiefte Fachkenntnis sowohl im Vertrieb als auch in der technischen Umsetzung. Sie nehmen regelmäßig an Schulungen teil und sind in der Lage, Kundenprojekte eigenständig umzusetzen.

Schwerpunkte dieser Stufe: – Erhöhte technische Kompetenz und Beratungssicherheit – Erweiterter Zugang zu Marketing- und Vertriebsmaterialien – Priorisierte Betreuung innerhalb des Partnermanagements

Voraussetzungen / Zertifizierung für diese Stufe*1:

- **Mindestumsatz EK pro Jahr: 10.000,00 €**
- Qualifizierung über timeCard Workshop
- Re-Zertifizierung über timeCard eCampus (jährlich)
- 2 Qualifizierte Mitarbeiter (Vertrieb / Technik)
- 2 Marketingmaßnahmen (jährlich)
- Quartalsreport nach Vorgabe
- 4 Neukunden pro Jahr



Wir bieten:

- **Marge: 17 %**
 - **Benefits wie Basis Partner, zusätzlich**
 - REINER SCT Promotionshop
 - Eintrag auf REINER SCT Händlersuche
 - Erstellung personalisierter Partnerwebseite
 - Teilnahme REINER SCT Partnerforum (kostenpflichtig)
 - Zugang time**Card** RMM-Modul
-

3. Premium Partner

Premium Partner sind etablierte Marktpartner mit hohem Projekterfolg und umfassender Expertise. Sie spielen eine zentrale Rolle in der regionalen Vermarktung des time**Card**-Portfolios.



Schwerpunkte dieser Stufe: – Aktive Marktbearbeitung mit nachweisbarem Projekterfolg – – Zugriff auf Lead-Weitergabe und strategische Vertriebsunterstützung

Voraussetzungen / Zertifizierung für diese Stufe:

- **Mindestumsatz EK pro Jahr: 40.000,00 €**
- Qualifizierung über time**Card** Workshop
- Re-Zertifizierung über time**Card** e**Campus** (jährlich)
- 3 Qualifizierte Mitarbeiter (Vertrieb / Technik)
- 4 Marketingmaßnahmen (jährlich)
- Quartalsreport nach Vorgabe
- 10 Neukunden pro Jahr

Wir bieten:

- **Marge: 25 %**
 - **Benefits wie Kompetenz Partner, zusätzlich**
 - REINER SCT Promotionshop, ausgewählte Artikel kostenlos
 - Leads über leadtributor.cloud (kostenpflichtig)
-



4. Elite Partner (Mentorenstufe)

Elite Partner sind strategische Schlüsselpartner mit besonderer Marktbedeutung. Sie verfügen über langjährige Erfahrung, hohe Kompetenz und übernehmen eine führende Rolle in regionalen oder überregionalen Projekten.

Schwerpunkte dieser Stufe: – Strategische Zusammenarbeit mit eng verzahnten Vertriebs- und Serviceaktivitäten
– Priorisierte Betreuung sowie Zugang zu exklusiven Programmvorteilen – Gemeinsame Vermarktungsinitiativen und Marktentwicklungsprojekte

Voraussetzungen / Zertifizierung für diese Stufe:

- **Mindestumsatz EK pro Jahr: 100.000,00 €**
- Qualifizierung über Elite Partner Symposium (jährlich)
- 3 Qualifizierte Mitarbeiter (Vertrieb / Technik)
- 4 Marketingmaßnahmen (jährlich)
- Quartalsreport nach Vorgabe
- 10 Neukunden pro Jahr (Mentoring)
- Projektbegleitung für Fachhändler und time**Card** Partner
- Unterstützung von time**Card** Workshops
- Unterstützung der time**Card** Entwicklung durch das Vorab-Testen von Versionsanpassungen

Wir bieten:

- **Marge: 27 %**
 - **Benefits wie Premium Partner, zusätzlich:**
 - Personalisierte Printmedien
 - Teilnahme an exklusiven Elite Partner-Events
 - Vorab-Information über time**Card** Entwicklungen
-

Übergang und Neubewertung bestehender Partnerschaften

Mit der Einführung des REINER SCT time**Card** Partnerprogramms 2026 erfolgt eine Neubewertung aller bestehenden Partnerschaften. Aktuelle time**Card** Partner werden basierend auf Produktkenntnissen, Zertifizierungen, Projekterfahrung und Vertriebsleistung in die neue Struktur überführt.

Der Übergang wird individuell begleitet, um sicherzustellen, dass alle Partner die Möglichkeit haben, ihre Partnerstufe aktiv zu entwickeln und von den neuen Vorteilen zu profitieren.

Zielsetzung des neuen Partnerprogramms

- Klare, transparente Partnerentwicklung
- Stärkung der Kompetenzen im Vertrieb und in der Implementierung
- Förderung einer nachhaltigen, erfolgreichen und partnerschaftlichen Zusammenarbeit

***tCP-Nummer:** Jeder REINER SCT-Partner erhält nach der Registrierung zum Partner eine tCP-Nummer. Mit dieser Nummer ist Firmenname und Firmen-E-Mail-Adresse des Partners verknüpft. Die tCP-Nummer wird vom Partner bei allen time**Card**-Installationen hinterlegt. Somit ist gewährleistet, dass der Partner beim Kunden als REINER SCT Partner hinterlegt ist und der Partner die Informationen zum Ablaufdatum der Mitarbeiterlizenzen über das time**Card**-System erhält.

***1:** Bei Nichterreichen des Mindestumsatzes wird im Folgejahr eine Partner-Jahresgebühr von 299,00 € berechnet.

Dieses Dokument dient als Grundlage für das Partner-Onboarding und beschreibt die Struktur sowie die Zielsetzung des REINER SCT timeCard Partnerprogramms 2026.